

トヨタオートモールクリエイト 販売店マッチングサービスの第一弾 異業種コラボ店舗が初開業

株式会社トヨタオートモールクリエイト(本社:名古屋市中村区、代表取締役社長 河合 利夫)は、トヨタ販売店の特徴ある店舗づくりの取り組みの一環として、宅建業の免許を取得し、昨年11月に「異業種テナントとのマッチングサービス」を開始しました。今回、当社マッチングサービスの第一弾となるトヨタユニテッド静岡株式会社(本社:静岡県静岡市、代表取締役社長 榎谷 安城)の既存店舗「トヨタユニテッド静岡 浜松和田店」の敷地内に、B-Rサーティワン アイスクリーム株式会社(本社:東京都品川区、代表取締役会長兼社長CEO ジョン・キム)が運営する「サーティワンアイスクリーム 浜松和田店」が12月15日に開業しました。

今回の浜松和田店では、既存の店舗敷地内にあった別棟の空き事務所を有効活用すべく、テナント誘致のご相談ご依頼を受け、地域のお客様が行きたくなる、集まるお店を目指すためのパートナーとして、サーティワンアイスクリーム様とのマッチング実現に至りました。元々ファミリー層や女性客が比較的多い店舗であった特性を、さらに強みとすることを目指した、特徴あるお店づくりの取り組みのひとつとなります。



本サービスでは、当社が開発・運営するカラフルタウン岐阜(岐阜)・トレッサ横浜(神奈川)、およびオートモールとして出店するショッピングセンターにおける、販売店とテナント企業との相互送客による顧客獲得のノウハウを活かし、地域との出会いや交流促進を図るコミュニティ拠点を目指して、新たな店舗づくりにトヨタ販売店の皆様と共に取り組んでおります。

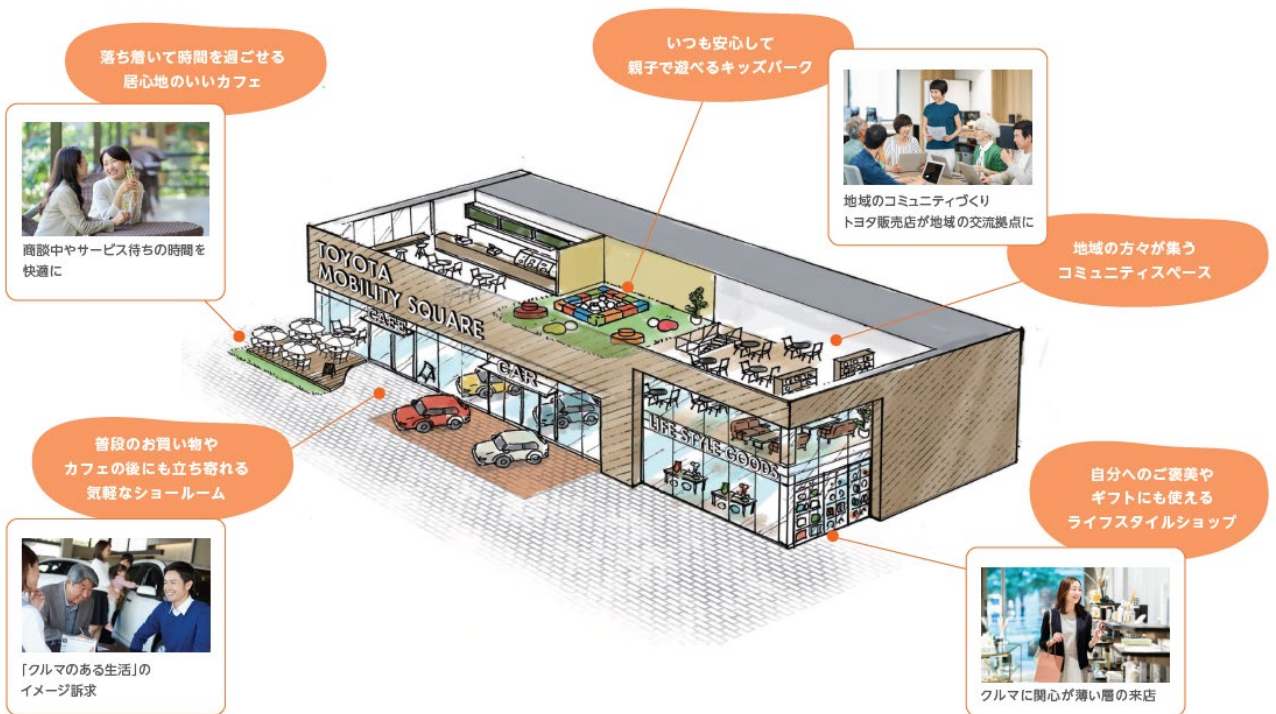
現在、当社マッチングサービスによる異業種コラボ店舗を、25年度中に第二第三弾と新たに誕生させるべくプロジェクトを推進しております。具体的には、ショールームの増築や移転新築、既存店舗リニューアルに伴うテナント誘致など、各販売店によって異なるご要望や課題への対応策、目指す姿に沿って、仲介業務にとどまらず、店舗づくりの構想策定から開業支援まで、それぞれカスタマイズしたご提案・サポートを行ってまいります。

<トヨタオートモールクリエイティブの異業種コラボ店舗づくりマッチングサービスの特徴>

販売店様自らテナントを誘致するケース、不動産業者・内装業者等からご紹介いただくケースなどでは、様々な関係先との調整や契約締結ほか、専門知識が必要な煩わしい業務が多数発生します。また、開業後のフォローも無いため、期待される相乗効果が発揮されず、十分な成果も上がらない可能性があります。

当社のマッチングサービスでは、テナント企業の誘致・仲介始め、店舗づくりの構想策定から開業準備フォロー、開業後の営業支援まで、車両販売店のお悩み事に寄り添って、ワンストップできめ細かくサポートいたします。

コラボ店舗イメージ



株式会社トヨタオートモールクリエイティブ

トヨタオートモールクリエイティブは、1999年に設立したトヨタ自動車の100%子会社。
現在、岐阜・横浜でオートモール併設型商業施設を運営し、大阪・埼玉ではオートモール事業を展開中。
モビリティの最新テクノロジーの積極的な導入や、スポーツ振興に関する多彩なイベント、地域と連携した活動などユニークな取組みを展開し、お客様に新しい生活スタイルの提案をしております。
<https://www.toyota-automall.co.jp/>

【本件に関するお問い合わせ】

株式会社トヨタオートモールクリエイティブ 本社
〒453-6108 名古屋市中村区平池町四丁目60番地の12 グローバルゲート8階
担当：マッチングサービスグループ 山下 悠 TEL：052-541-5360
広報専用：E-mail：kouhou@toyota-automall.co.jp